

神奈川イグレンの活動状況を伝える機関紙 <第 145号>

神奈川イグレンニュース

発行：神奈川県異業種連携協議会（議長 金究武正）
 発行責任者：専務理事 芝 忠 編集担当：宗和 正憲
 〒231-0015 横浜市中区尾上町 5-80 神奈川中小企業センタービル 7 F
 TEL 045-228-7331 FAX 045 - 228 - 7331 (TEL 兼用)
<http://www.kanagawa-iguren.com>

2014年12月号



【 今月のコンテンツ 】

- 神奈川イグレンご案内 1
- イグレン会員グループ・プロジェクト状況 1, 2, 3
- 税理士法人 With you 【 連載 8 】 代表社員 出田 敏子 氏 3, 4
- 産学官交流サロンコーナー／事務局コーナー 4

【 神奈川イグレンご案内 】

< イグレン設立 30 周年記念式典のご報告 >

イグレン設立 30 周年の記念式典が 2014 年 11 月 28 日（金）神奈川中小企業センターにて開催されました。参加者総勢 110 名で大盛況でした。ご参加頂きました皆様本当にありがとうございました。記念式典の概略に関しては別紙の<特別記念号>をご覧ください。

【 イグレン会員グループ・プロジェクト状況 】

【 第 1 5 7 回 日韓ビジネス協議会 】

高橋 導徳

1. 日時：2015 年 1 月 21(水) 午後 4 時 00 分～5 時 00 分 協議会 その後新年会（費用：3,000 円）
2. 場所：神奈川中小企業センタービル 6 階 特別研修室
 かながわ異業種交流センター（神奈川県異業種連携協議会）TEL：045-228-7311
 ・新年会：日本海庄や 横浜馬車道店 TEL：045-662-7411
3. 内容：松木商事（株）代表取締役 松木國俊氏（日韓貿易／韓国語通訳・翻訳）
 タイトル：「日韓併合時代の真実」

<要旨>

韓国の反日感情は戦後の歴史を歪曲した反日教育によって今や自家中毒している。日韓の間に心から信頼関係を築くには、多少の痛みを伴っても真実の歴史に立ち戻り、韓国の人々に植え付けられた反日の「トゲ」を根っこから抜き去らねばならない。

異業種交流会シフト 2 1 【<http://shift21.jimdo.com/>】

有村 知里

2015 年 1 月 定 例 会

■ 日 時 2014 年 1 月 13 日 (火) 18:30~20:00

■ 場 所 かながわ県民センター 3 階 306 会議室

■ 講 演

「USJ とラスベガスが教えてくれた集客の極意」

圧倒的な集客力を持つ施設や街には、知られざる戦略に基づいた成功要因があります。

USJ の立ち上げ及びラスベガスでのビジネス経験から学んだ集客の裏側をお伺いします。

講師 ステートライン株式会社 代表取締役 桑田健治様

■ 参 加 費

定例会：初回は無料 2・3 回目は 1,000 円、4 回目以降は 4,000 円

懇親会：初回参加の方 1,000 円、2 回目以降の方実費 (3,000 円程度)

■ 異業種交流会シフト 21 とは

シフト 21 は平成 8 年から活動をしている異業種交流会です。多様な業種の経営者や起業家などが集い、外部講師による講演・会員のプレゼンなどを行い、各自の研鑽を図りながら、ビジネスに繋げる交流を目的としております。定例会 (原則第 2 火曜日) を開催しております。ゲスト参加大歓迎です。お問合せ・お申込みは事務局・有村まで。(arimura-c@nifty.com) シフト 21 <http://shift21.jimdo.com/>

フェイスブック <http://www.facebook.com/shift21.yokohama>

【 C & S グループ 】

C & S 会長 松井利夫

〈ホームページ作成セミナー開催の予告〉

「みんなのビジネスオンラインで自社のホームページを作ってみよう」というテーマで昨年に続き下記の要領でセミナーを開催することになりましたのでご案内します。このセミナーは、以前にホームページを作成したものの更新しなくなってしまった方や新規にホームページを作成したいと考えている方などのために開きますのでこの機会に是非ご参加くださいますようご案内します。

記

【 開催日時 】 平成 27 年 2 月 9 日 (月) 14:00~17:00

【 開催場所 】 かながわ県民活動サポートセンタ 15 階 1503 会議室

【 講 師 】 中小企業診断士 山辺俊夫 (C & S グループ会員)

【 内 容 】 中小企業の皆様に、「みんなのビジネスオンラインオンラインサービス」による自社のホームページの作成方法をご紹介します。現在、ホームページを作成したいが、どのように作成すればよいか分からなかったり、あるいは、以前、ホームページを作成したものの、更新しなくなってしまったりしている中小企業の皆様に、簡易で、かつ、比較的安価な方法でのホームページの作成をご検討していただきます。詳しいことは 1 月号でお知らせいたします。なお、C & S グループも上記の方法でホームページを作成しています。「C & S グループ」というキーワードをインプットしますとご覧になれます。

【 問合せ先 】 toshio_matsui@mve.biglobe.ne.jp 又は 045-845-1566 へどうぞ

【 第 65 回三浦半島経済人サロン 】

「第65回三浦半島経済人サロン」が11月19日、神奈川新聞横須賀支社ビル5階で開かれ10人が参加しました。話題提供者は全国相続協会相続支援センター大田区蒲田相談室の青木信三氏で「幸せをつかむ遺言書の書き方」について講演しました。

青木さんは「家族の絆の崩壊、来年1月からの相続税増税などから最近、親の遺産相続を巡るトラブルが増加の一途です」と最新情報を報告しました。その上で「遺言書を書くことで将来の心配事を未然に防ぎ、書き終ると気持ちもスッキリし、安心する効果があります。心配事がなくなりますから、書いた人が幸せになります」と遺言書の勧めを説きました。

①手書き②日付記入③遺言する人の名前明記④押印—が守るべき四つのルールと教えられました。参加者10人は青木さんの指導を受けながら実際に遺言書作成に挑戦しました。私は「遺言者、平野和夫は次の通り遺言する。妻、平野佳代に対して一切の財産を相続させる。平成21年11月19日 遺言者平野和夫」とA4用紙に書きました。実際は押印があります。これを信頼できる人に預けることが重要です。「ずっと愛していたよ。長い間ありがとう」とひと言加えると効果的とは、青木さんのアドバイスです。

税理士法人 With you

〒221-0844 横浜市神奈川区沢渡2-4 YSビル3F
 電話：045-312-6724 FAX：045-412-6734
<http://www.tknf.com/ideta/pc/>

税理士・産業カウンセラー・FP・
 キャリアデベロップカウンセラー

代表社員 出田 敏子



【連載 9】

今年も残すところわずかとなりました。皆様良い年をお迎えください！

<今年1年の経営を振り返ってみよう>

～今年は消費税の増税、円安による電気代や原材料価格等の上昇など、中小企業にとって景気回復を実感しにくい年ではなかったでしょうか。そのような中で、自社のこの1年を振り返って、売上や利益を点検し、来年の目標や行動を考える参考にしてください。～

- 1 売上について・・・昨年の売上と比べて良かった？変わらない？良くなかった？
 売上目標、経営計画の数値と比べて良かった？目標どおり？良くなかった？

<その理由を考えてみましょう>

今年1年の売上の結果は、販売数量の増減によるものなのか、販売価格の変化によるものなのか等、その理由を考えてみましょう。

<売上増減の原因の例>

- ・消費税の増税が影響した
- ・売れ筋商品に変化があった
- ・主力商品の販売が伸びた（落ち込んだ）
- ・価格を改定（値下げ・値上げ）した
- ・大口取引が増えた（減った）
- ・異常気象、クレーム、流行、風評など特殊な事情の影響があった。等々

- 2 限界利益率について・・・昨年の限界利益率と比べて良かった？変わらない？良くなかった？
 経営計画の数値と比べて良かった？目標どおり？良くなかった？

<その理由を考えてみましょう>

限界利益率の上昇は、企業努力で儲けが増えたことであり、反対に下降は・・・

- ・競争があり、価格を下げた
- ・値引販売が増えた
- ・消費税を転嫁できなかった
- ・外注費が増えた
- ・原材料や燃料の値上がり
- ・コスト削減が限界にきている
- ・不良品やロスが増えた
- 等々

- 3 固定費について・・・昨年の固定費と比べて減少した？変わらない？増加した？

経営計画の数値と比べて良かった？目標どおり？良くなかった？

＜その理由を考えてみましょう＞

固定費は、人件費や地代家賃、減価償却費、支払利息、その他の経費など、売上の増減にかかわらず発生する費用です。その増加は利益を減少させる要因になります。

＜固定費が増加する原因の例＞

- ・ 不要あるいは休止している設備の維持管理に費用がかかった。
- ・ 新たな設備を導入した
- ・ 人件費が増えた
- ・ 電気代等の諸経費の値上がり
- ・ 交際費、広告費、交通費が増えた 等々

4 来年の戦略と目標を立てましょう

売上や利益の変化の要因分析をしっかりと行うほど、来年の経営戦略や具体的な目標設定（経営計画）がより理にかなったものになります。

西湘サロン（第54回）・・・1月19日（月） 「付加価値の創出～プレミアムジェネレーション～」
 有限会社 誠建設 磯崎誠之氏（別紙チラシ参照）
 小田原市本町 1-4-5 日本生命小田原ビル 4階会議室

三浦半島経済人サロン 1月20日（火） 「世渡り上手の生き方（仮称）」原田運送 原田周二社長
 （第66回） 横須賀市小川町 21-9 神奈川新聞社 横須賀支社 5階会議室

サロン横浜（第64回）・・・12月17日（水）忘年会：神奈川中小企業センター最寄り場所にて

海老名サロン・・・1月第4金曜日の予定です。12月は延期となりました

イグレン予定：12月26日（金）仕事納め、1月5日（月）仕事はじめ、当日スタッフ会議を行います。

2014年度も色々な事がありました。生活においては携帯の無料通話の範囲が大幅に拡大したり、インターネットでの医薬品の購入も可能になりました。このように日頃気づいていない分野で緩和が行われている一方、消費税が5%から8%へと変更になり家計を直撃。なかなか景気拡大もせず円も益々弱含みです。気候においてはエルニーニョ現象の影響でしょうか、各地で風水害も多く、地震や噴火といった報道も例年以上に多かったように思います。そんな空気の中、青色発光ダイオードに対するノーベル物理学賞の受賞を称える報道に湧きましたね。来年はどんな年になるのでしょうか？寒い日がまだまだ続きますので温かくしてお過ごしください。1年間ありがとうございました。では良い年を・・・。

「神奈川イグレンニュース」は多くの皆様方からのご意見や投稿、感想などを頂戴し、情報を共有する事によって未来へつながる「役立ち情報誌」です。こんなことが新たなビジネスにつながった。とか、思いもしなかった出会いでこんな事になりました・・・。など原稿を募集中です。

お伺いできる範囲であれば取材にもお伺いします。尚、自薦・他薦は問いませんのでご連絡頂ければと思います。神奈川イグレンへの連絡問合せは、Tel: 045-228-7331 Fax: 045-228-7331 (TEL 兼用)

ご意見、感想などあればこちらまでお願いします。 mail masa247307-sowa@dream.bbexcite.jp



神奈川県異業種連携協議会 交流アドバイザーが詰めております、気軽にご連絡ご相談ください（無料）

【月】 ①②③宮川 豊④⑤荒 直孝 【火】 ①②④⑤児玉 英二③愛賢司 【水】 ①菊地 ②③④⑤杉本 明子

【木】 ①②指方 順一郎①②③④⑤ 松井 利夫 【金】 ①愛賢司②村田和彦③④⑤織方 【土、日、祭日】は休業

〒231-0015 横浜市中区尾上町 5-80 神奈川中小企業センタービル 7階 インキュベートルーム 703号

神奈川イグレン事務局

T/F 045-228-7331 URL : <http://www.kanagawa-iguren.com> Mail : iguren@kanagawa-iguren.com